

即時發布**東亞銀行革新 100%全數碼理財平台****BEA GOAL 重點發展年輕財富管理數碼理財市場****Mirror 成員李駿傑與香港劍擊運動員張家朗、張小倫成為 BEA GOAL 品牌大使**

香港，2022 年 11 月 17 日 — 東亞銀行有限公司（「東亞銀行」或「該行」）正重點發展年輕投資者市場，透過「BEA GOAL」全數碼綜合理財戶口，為年輕世代革新自主數碼理財方案。

東亞銀行亦同日宣布，Mirror 成員 Jeremy (李駿傑)，與香港劍擊運動員張家朗和張小倫成為 BEA GOAL 品牌大使。

東亞銀行聯席行政總裁李民橋先生表示：「近年來，金融科技發展迅速，東亞銀行亦緊貼市場趨勢，一直致力推行業務數碼化。我們積極引入創新技術、提升數據能力，並配合人工智能以及機器學習的運用，以推動數碼轉型。」

東亞銀行總經理兼個人銀行主管黃妮妞女士表示：「建立全方位渠道平台是個人銀行業務的重點策略，我們多項數碼理財服務均取得理想成績，截至今年 9 月，本行年輕客戶使用手機理財的交易量比去年同期增加近 3 成，而『BEA GOAL』早前正式推出，3 個月迅即錄得逾 6,000 位客戶開立戶口，反映新世代非常受落全數碼理財方案，我們期望可吸納更多年輕客戶，加強長遠零售客戶基礎。」

為了更充分了解新世代投資者市場的需求，東亞銀行邀請逾 200 位個人流動資產總額達港幣 5 萬元或以上的 18-35 歲人士進行「2022 新世代投資者財富市場調查」*。結果顯示：

- 受訪者中，66%個人流動資產少於港幣 50 萬元，預期平均需約 15 年才可以擁有足夠財政能力來實現目標，而 47% 認為銀行最能夠協助他們去實現目標，其次為父母 (44%)、投資專家 (39%) 及伴侶 (39%)。
- 基金是首 3 款最多受訪者持有的投資產品之一。73% 認為自己對基金投資認識不多，希望有更簡單易明的方式幫助投資基金。72% 希望銀行提供投資分析工具。
- 100%會透過網上/手機使用個人銀行服務。

- 超過 70% 已經擁有/考慮申請虛擬信用卡，傾向使用電子支付。近 40% 希望可以有即時分期付款的選擇。

黃妮妞女士續稱：「是次調查讓我們更深入了解年輕投資者在儲蓄、投資、支付及消費上的習慣和需求，『BEA GOAL』以手機為先，包括提升開戶功能讓客戶隨時隨地開立賬戶、配備智能基金助理以及虛擬信用卡等。我們更全新推出『Pay My Way』自動分期服務，令年青客戶可以更靈活處理付款。」

BEA GOAL 百分百全數碼理財

一機在手，即可簡易快捷地處理日常理財投資：

- 開戶 2 合 1：只需 8 分鐘，即可以同時申請開立銀行戶口及投資戶口。
- 儲蓄：專享定期存款特惠年利率，最低存款額僅需港幣 1,000 元。
- 投資：隨身的智能基金助理，輕鬆開展低門檻投資，認購金額低至港幣 1,000 元。
- 消費：「BEA GOAL 信用卡」帶來即批即用的無縫數碼體驗，而「BEA GOAL 扣賬卡」可綁定雲閃付 App 使用電子支付。
- 全新支付模式：「BEA GOAL 信用卡」新增自選分期服務「Pay My Way」，為客戶提供自主、自動、靈活的消費新體驗：
 - 簡單設定一次，所有適用之簽賬即自動分期，無需逐次設定
 - 隨時啟用/修改自動分期計劃設定
 - 預設消費簽賬金額低至港幣 100 元，還款期長達 36 個月
 - 3 個月還款期可享 0 息優惠，兼享信用卡回贈及商戶簽賬優惠

BEA GOAL 提供 100% 全數碼綜合理財服務，標誌著零售銀行數碼化的重要進程。展望未來，東亞銀行會繼續全力推動數碼化發展，為客戶提供創新簡便的數碼理財服務及優質的客戶體驗。

* 由該行與 InSites Consulting 市場研究公司邀請了逾 200 位 18 - 35 歲年輕客戶進行市場調查。

上述優惠受條款及細則約束。

投資涉及風險。

借定唔借？還得到先好借！

圖片說明:



圖片 1 及 2: BEA GOAL 品牌大使張小倫先生（左一）、張家朗先生（左二）及 Jeremy 李駿傑先生（右一）聯同東亞銀行聯席行政總裁李民橋先生（中）及東亞銀行總經理兼個人銀行主管黃妮妞女士（右二）出席今天的傳媒發布會。



圖片 3: 東亞銀行總經理兼個人銀行主管黃妮妮女士今天分享了「2022 新世代投資者財富市場調查」的調查結果。





圖片 4 及 5: (由左至右) BEA GOAL 品牌大使 Jeremy 李駿傑先生、張家朗先生及張小倫先生分享理財及 BEA GOAL 服務心得。

關於東亞銀行有限公司

東亞銀行有限公司（「東亞銀行」）於 1918 年成立，是一家具領導地位的香港金融服務集團。東亞銀行在香港聯合交易所上市，截至 2022 年 6 月 30 日的綜合資產總額達港幣 9,082 億元（1,158 億美元）。

東亞銀行擁有龐大的服務網絡，於全球設有約 150 個網點，覆蓋香港、大中華其他地區、東南亞、英國和美國等地，為客戶提供全面的批發銀行、個人銀行、財富管理及投資服務。有關業務詳情，請瀏覽網頁：www.hkbea.com。

— 完 —

媒體查詢：

東亞銀行有限公司
企業傳訊部主管
關翠明小姐
電話：(852) 3608 5830
電郵：kwanjtm@hkbea.com

東亞銀行有限公司
企業傳訊部高級經理
何嘉雯小姐
電話：(852) 3608 0231 / 9212 2045
電郵：hokkm1@hkbea.com

附表

BEA GOAL 全數碼綜合理財戶口

東亞銀行有限公司（「東亞銀行」）為 18 至 35 歲年輕客戶推出「BEA GOAL」，提供全數碼綜合理財服務，為年輕世代革新自主數碼理財方案。「BEA GOAL」客戶可透過 BEA App 內的特設專頁，方便直接地使用下列精選理財服務及專屬優惠：

1. 開戶 2 合 1

BEA Flash App 開戶程序快捷簡單，只需 8 分鐘，即可以同時申請開立銀行戶口及投資戶口，開戶迎新獎賞更高達港幣 300 元。

2. 儲蓄 Gear Up

以 BEA App 開立定期存款，專享定期存款特惠年利率，最低存款額僅需港幣 1,000 元。

3. 投資 Gear Up

「Fund Portfolio Builder 基金組合工具」的智能化系統會根據客戶的個人投資目標、投資年期及可承受的風險程度，精選合適的基金名單。客戶可以低至港幣 1,000 元的認購金額，一次過認購最多 5 款基金，讓客戶輕鬆開展低門檻投資。

4. 消費 Gear Up

「BEA GOAL 信用卡」帶來即批即用的無縫數碼體驗，一經批核即可加入至電子錢包，迎新獎賞高達港幣 600 元，消費現金回贈高達 18.4%。而「BEA GOAL 扣賬卡」可綁定雲閃付 App，於本地、內地（包括粵港澳大灣區）及全球支援雲閃付二維碼付款的商戶透過手機應用程式付款，全面提升流動支付體驗。

5. 全新支付模式「Pay My Way」

「BEA GOAL 信用卡」新增自選分期服務「Pay My Way」，為客戶提供自主、自動、靈活的消費新體驗：

- 簡單設定一次，所有適用之簽賬即自動分期，無需逐次設定
- 隨時啟用/修改自動分期計劃設定
- 預設消費簽賬金額低至港幣 100 元，還款期長達 36 個月

- 3 個月還款期可享 0 息優惠，兼享信用卡回贈及商戶簽賬優惠



下載東亞銀行相關的手機程式，了解更多



有關 BEA GOAL 特點及優惠詳情，請瀏覽 www.hkbea.com/beagoal 或致電理財熱線 (852) 2211 1333。

上述優惠受條款及細則約束。

投資涉及風險。

借定唔借？還得到先好借！