

即時发布**东亚银行革新 100%全数码理财平台****BEA GOAL 重点发展年轻财富管理数码理财市场****Mirror 成员李骏杰与香港剑击运动员张家朗、张小伦成为 BEA GOAL 品牌大使**

香港，2022 年 11 月 17 日 — 东亚银行有限公司（「东亚银行」或「该行」）正重点发展年轻投资者市场，透过「BEA GOAL」全数码综合理财户口，为年轻世代革新自主数码理财方案。

东亚银行亦同日宣布，Mirror 成员 Jeremy (李骏杰)，与香港剑击运动员张家朗和张小伦成为 BEA GOAL 品牌大使。

东亚银行联席行政总裁李民桥先生表示：「近年来，金融科技发展迅速，东亚银行亦紧贴市场趋势，一直致力推行业务数码化。我们积极引入创新技术、提升数据能力，并配合人工智能以及机器学习的运用，以推动数码转型。」

东亚银行总经理兼个人银行主管黄妮姐女士表示：「建立全方位渠道平台是个人银行业务的重点策略，我们多项数码理财服务均取得理想成绩，截至今年 9 月，本行年轻客户使用手机理财的交易量比去年同期增加近 3 成，而『BEA GOAL』早前正式推出，3 个月迅即录得逾 6,000 位客户开立户口，反映新世代非常受落全数码理财方案，我们期望可吸纳更多年轻客户，加强长远零售客户基础。」

为了更充分了解新世代投资者市场的需求，东亚银行邀请逾 200 位个人流动资产总额达港币 5 万元或以上的 18-35 岁人士进行「2022 新世代投资者财富市场调查」*。结果显示：

- 受访者中，66%个人流动资产少于港币 50 万元，预期平均需约 15 年才可以拥有足够财政能力来实现目标，而 47% 认为银行最能够协助他们去实现目标，其次为父母 (44%)、投资专家 (39%) 及伴侣 (39%)。
- 基金是首 3 款最多受访者持有的投资产品之一。73% 认为自己对基金投资认识不多，希望有更简单易明的方式帮助投资基金。72% 希望银行提供投资分析工具。
- 100%会透过网上/手机使用个人银行服务。

- 超过 70% 已经拥有/考虑申请虚拟信用卡，倾向使用电子支付。近 40% 希望可以有时分期付款的选择。

黄妮姐女士续称：「是次调查让我们更深入了解年轻投资者在储蓄、投资、支付及消费上的习惯和需求，『BEA GOAL』以手机为先，包括提升开户功能让客户随时随地开立账户、配备智能基金助理以及虚拟信用卡等。我们更全新推出『Pay My Way』自动分期服务，令年青客户可以更灵活处理付款。」

BEA GOAL 百分百全数码理财

一机在手，即可简易快捷地处理日常理财投资：

- 开户 2 合 1：只需 8 分钟，即可以同时申请开立银行户口及投资户口。
- 储蓄：专享定期存款特惠年利率，最低存款额仅需港币 1,000 元。
- 投资：随身的智能基金助理，轻松开展低门槛投资，认购金额低至港币 1,000 元。
- 消费：「BEA GOAL 信用卡」带来即批即用的无缝数码体验，而「BEA GOAL 扣账卡」可绑定云闪付 App 使用电子支付。
- 全新支付模式：「BEA GOAL 信用卡」新增自选分期服务「Pay My Way」，为客户提供自主、自动、灵活的消费新体验：
 - 简单设定一次，所有适用之签账即自动分期，无需逐次设定
 - 随时启用/修改自动分期计划设定
 - 预设消费签账金额低至港币 100 元，还款期长达 36 个月
 - 3 个月还款期可享 0 息优惠，兼享信用卡回赠及商户签账优惠

BEA GOAL 提供 100% 全数码综合理财服务，标志着零售银行数码化的重要进程。展望未来，东亚银行会继续全力推动数码化发展，为客户提供创新简便的数码理财服务及优质的客户体验。

* 由该行与 InSites Consulting 市场研究公司邀请了逾 200 位 18 - 35 岁年轻客户进行市场调查。

上述优惠受条款及细则约束。

投资涉及风险。

借定唔借？还得到先好借！

图片说明:



图片 1 及 2: BEA GOAL 品牌大使张小伦先生（左一）、张家朗先生（左二）及 Jeremy 李骏杰先生（右一）联同东亚银行联席行政总裁李民桥先生（中）及东亚银行总经理兼个人银行主管黄妮姐女士（右二）出席今天的传媒发布会。



图片 3: 东亚银行总经理兼个人银行主管黄妮姐女士今天分享了「2022 新世代投资者财富市场调查」的调查结果。





图片 4 及 5: (由左至右) BEA GOAL 品牌大使 Jeremy 李骏杰先生、张家朗先生及张小伦先生分享理财及 BEA GOAL 服务心得。

关于东亚银行有限公司

东亚银行有限公司（「东亚银行」）于 1918 年成立，是一家具领导地位的香港金融服务集团。东亚银行在香港联合交易所上市，截至 2022 年 6 月 30 日的综合资产总额达港币 9,082 亿元（1,158 亿美元）。

东亚银行拥有庞大的服务网络，于全球设有约 150 个网点，覆盖香港、大中华其他地区、东南亚、英国和美国等地，为客户提供全面的批发银行、个人银行、财富管理及投资服务。有关业务详情，请浏览网页：www.hkbea.com。

— 完 —

媒体查询:

东亚银行有限公司

企业传讯部主管

关翠明小姐

电话: (852) 3608 5830

电邮: kwanjtm@hkbea.com

东亚银行有限公司

企业传讯部高级经理

何嘉雯小姐

电话: (852) 3608 0231 / 9212 2045

电邮: hokkm1@hkbea.com

附表

BEA GOAL 全数码综合理财户口

东亚银行有限公司（「东亚银行」）为 18 至 35 岁年轻客户推出「BEA GOAL」，提供全数码综合理财服务，为年轻世代革新自主数码理财方案。「BEA GOAL」客户可透过 BEA App 内的特设专页，方便直接地使用下列精选理财服务及专属优惠：

1. 开户 2 合 1

BEA Flash App 开户程序快捷简单，只需 8 分钟，即可以同时申请开立银行户口及投资户口，开户迎新奖赏更高达港币 300 元。

2. 储蓄 Gear Up

以 BEA App 开立定期存款，专享定期存款特惠年利率，最低存款额仅需港币 1,000 元。

3. 投资 Gear Up

「Fund Portfolio Builder 基金组合工具」的智能化系统会根据客户的个人投资目标、投资年期及可承受的风险程度，精选合适的基金名单。客户可以低至港币 1,000 元的认购金额，一次过认购最多 5 款基金，让客户轻松开展低门槛投资。

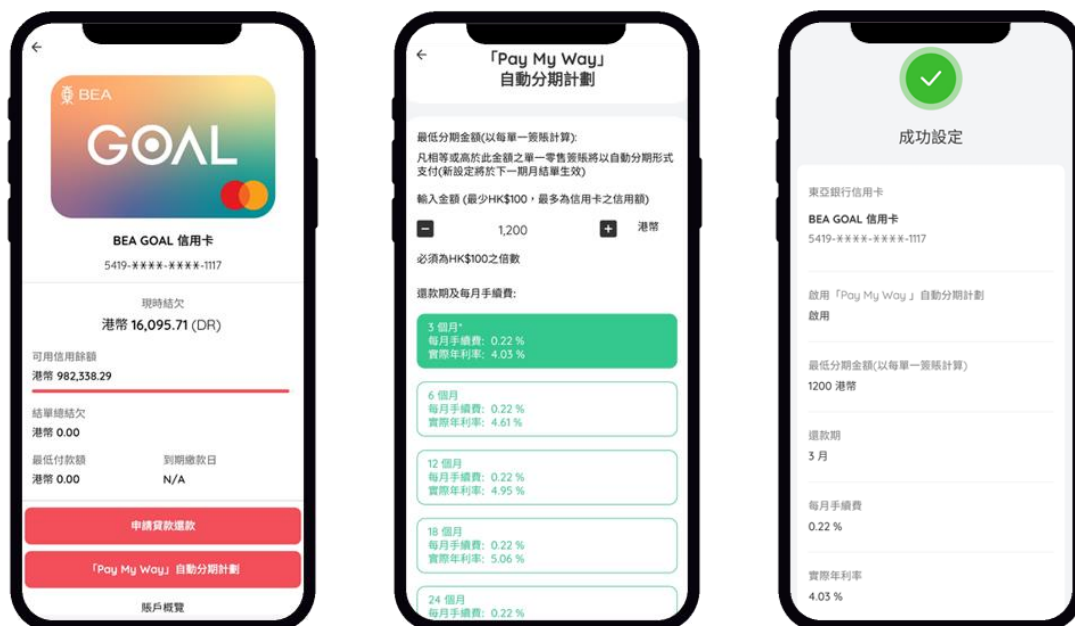
4. 消费 Gear Up

「BEA GOAL 信用卡」带来即批即用的无缝数码体验，一经批核即可加入至电子钱包，迎新奖赏高达港币 600 元，消费现金回赠高达 18.4%。而「BEA GOAL 扣账卡」可绑定云闪付 App，于本地、内地（包括粤港澳大湾区）及全球支援云闪付二维码付款的商户透过手机应用程序付款，全面提升流动支付体验。

5. 全新支付模式「Pay My Way」

「BEA GOAL 信用卡」新增自选分期服务「Pay My Way」，为客户提供自主、自动、灵活的消费新体验：

- 简单设定一次，所有适用之签账即自动分期，无需逐次设定
- 随时启用/修改自动分期计划设定
- 预设消费签账金额低至港币 100 元，还款期长达 36 个月
- 3 个月还款期可享 0 息优惠，兼享信用卡回赠及商户签账优惠



下载东亚银行相关的手机程式，了解更多

「BEA Flash」



「BEA App」



「BEA Mall」



有关 BEA GOAL 特点及优惠详情，请浏览 www.hkbea.com/beagoal 或致电理财热线 (852) 2211 1333。

上述优惠受条款及细则约束。

投资涉及风险。

借定唔借？还得到先好借！